

Zentralisierung einer diversifizierten Applikations- & ERP-Landschaft mit Hilfe von Modern Middleware

Schenck Process richtete seine Strategie neu aus - von einer dezentralisierten zu einer zentralisierten IT-Landschaft und mit der Hilfe von Boomi

Umfassende Konnektivität

UNTERNEHMENSZIELE

Schenck Process ist ein deutsches mittelständisches Unternehmen und Weltmarktführer für Lösungen in der Mess- und Prozesstechnik mit über 2.900 Mitarbeitern und 20 Standorten. Schenck Process wurde 1881 als Carl Schenck Maschinenfabrik GmbH gegründet, die in den 1970er Jahren zur Carl Schenck AG wurde. Im Jahr 2000 wurde sie von der Dürr AG übernommen. Von da an entwickelte sich Schenck Process mehr und mehr zu einem eigenständigen Unternehmen, was 2005 zu einem Management-Buy-Out führte. Schenck Process ist nun seit rund 26 Jahren unabhängig. Schenck Process ist durch eine Reihe von Produkt- und Marktentwicklungen, aber auch durch verschiedene M&A-Projekte organisch gewachsen. Die akquirierten Unternehmen blieben in Bezug auf Strategie, Kultur, Struktur, Prozesse, Tools und eigenes Stammdatenmanagement eigenständig. Mit dem Einstieg eines neuen Investors im Jahr 2017 ging ein Wechsel im Management und in der Unternehmenskultur einher. Daher bestand die Notwendigkeit, die IT von einer sehr diversifizierten und fragmentierten Landschaft auf ein Portfolio zentralisierter Dienste und Lösungen umzustellen.

HERAUSFORDERUNGEN

Mit über 20 Standorten weltweit war die IT-Landschaft von Schenck Process äußerst dezentralisiert. Zu Spitzenzeiten waren in verschiedenen Unternehmensteilen 25 verschiedene ERP- und Finanzsysteme im Einsatz. Hinzu kamen separate HR-Systeme und verschiedene Anforderungen an die Gehaltsabrechnung, die unterschiedlicher nicht hätten sein können. Jeder Standort hatte andere Prozesse und Stammdaten. Schenck Process benötigte eine harmonisierte IT-Infrastruktur sowie einheitliche Prozesse und Integrationsplattformen für die gesamte Wertschöpfungskette. Als mittelständisches Unternehmen mit rund 50 IT-Experten wollte das Unternehmen unabhängig von Beratern sein und seine Systeme schnell, einfach und kostengünstig verbinden.

“

Mit Boomi haben wir es geschafft, unsere IT-Landschaft in kürzester Zeit von dezentral auf zentral umzustellen und unsere vielen ERP- und Finanzsysteme zu integrieren. **Boomi ist intuitiv, einfach zu bedienen und die perfekte Integrationsplattform für alle unsere weiteren Projekte.**

Stephanie Hanl, CIO, Schenck Process

”

SO HAT BOOMI GEHOLFEN

Der erste Schritt der Zusammenarbeit war ein Proof-of-Concept in Form eines weltweiten Rollouts der Oracle CRM CX Cloud. Bereits hier überzeugte die Integrationsplattform von Boomi durch ihre intuitive und einfache Bedienung. In den nächsten Projekten wurde deutlich: iPaaS von Boomi ist eine flexible Lösung mit einer klaren Struktur und Preisgestaltung. Schenck Process war auch von den einfachen und schnellen Integrationsprozessen beeindruckt. Nach der Einführung von Oracle CRM CX wurde die Zusammenarbeit fortgesetzt und Workday eingesetzt, um Schnittstellen zwischen der Unternehmenssoftware und einer Vielzahl von Lohnabrechnungsanbietern zu schaffen. Dank zahlreicher Schulungen und Zertifizierungen können die Mitarbeiter von Schenck Process nun auch die Integrationsprojekte umsetzen.

“

Schon kurz nach Beginn der Zusammenarbeit mit Boomi haben wir eine enorme Zeitersparnis festgestellt. Die eigentliche Integration war in zwei bis drei Tagen abgeschlossen. Die einfache und klare Struktur ermöglicht es uns, unsere Projekte schnell umzusetzen und unsere Mitarbeiter entsprechend zu schulen. **Dank Boomi können wir nun auch hochkomplexe Lösungen in kürzester Zeit anbieten.**

Michael Paas

Head of Global System Integrity, Schenck Process

”

ERGEBNISSE & ERFOLGE

Im Zuge der Zusammenarbeit wurden Schnittstellen zwischen der Oracle CRM CX Cloud, Fieldservice Cloud und allen ERP-Systemen (1:n) geschaffen. Außerdem zwischen verschiedenen ERP-Systemen, wie Infor, SAP R3, TOTVS, etc. für die zukünftige Konsolidierung in SAP S4. Das Team realisierte zudem Schnittstellen zwischen Workday und weiteren Anbietern von Gehaltsabrechnungen sowie die Abfrage von Wechselkursen für alle angeschlossenen Finanzanwendungen. Darüber hinaus wurde eine EDI-Schnittstelle über die Boomi-Plattform für den Austausch mit externen Geschäftspartnern eingerichtet. Mit jeder Schnittstelle, die gebaut wurde, wurde klar: Boomi erleichtert das Erstellen vieler benutzerdefinierter Schnittstellen für das BI-System.

ÜBER SCHENCK PROCESS

Industrie & Markt:	Mess- und Prozesstechnik
Headquarters:	Hauptsitz, Darmstadt, Deutschland
# Anzahl der Mitarbeiter:	>2900
Umsatz:	592 Millionen €
Haupt-Integrationen:	Oracle SAP Workday Microsoft SQL Retarus EDI Magento eCommerce

Alle weiteren Case Studies finden Sie unter [boomi.com/](https://www.boomi.com/)